



Funded by
the European Union
NextGenerationEU



Ministero
dell'Università
e della Ricerca



Italiadomani
PIANO NAZIONALE
DI RIPRESA E RESILIENZA

RAISE

RAISE UP.

Per le imprese

Il progetto RAISE mira a **sostenere lo sviluppo di un ecosistema di innovazione focalizzato sulle tecnologie AI e robotica applicate ad aree di specializzazione coerenti con le vocazioni industriali del territorio ligure**. Tale progetto è stato finanziato dal Ministero dell'Università e della Ricerca (MUR) tramite i fondi del Piano Nazionale di Ripresa e Resilienza (PNRR).

Obiettivi chiave

- **Valorizzare e potenziare la ricerca** e lo sviluppo di tecnologie verticali sull'AI e sulla robotica per differenti aree di interesse territoriali
- **Sviluppare e commercializzare soluzioni** tecnologiche che rispondono alle reali esigenze produttive e sociali del territorio ligure
- **Creare un ecosistema altamente attrattivo** per aziende, investitori e ricercatori, sia a livello nazionale che internazionale

I partner e coordinatori del progetto

Il progetto è **partecipato da 26 partner** dal mondo accademico e della ricerca, istituzioni e imprese, **coordinati da Università degli Studi di Genova (UNIGE), Consiglio Nazionale delle Ricerche (CNR) e Istituto Italiano di Tecnologia (IIT)**



ISTITUTO
ITALIANO DI
TECNOLOGIA



UNIVERSITÀ DEGLI STUDI
DI GENOVA



Consiglio Nazionale
delle Ricerche

Gli Spoke sono **gruppi di lavoro all'interno dei quali vengono generati e sviluppati i progetti tecnologici verticali** su aree di interesse specifiche.

L'Hub è il **oggetto responsabile dell'avvio, dell'attuazione, della gestione e del coordinamento dell'Ecosistema dell'Innovazione RAISE.**



| Gli obiettivi dello Spoke 5 e di RAISE up



Lo **Spoke 5 di RAISE** funge da **mediatore tra ricerca e mercato**, valorizzando il potenziale delle scoperte scientifiche e **consentendo alle imprese di beneficiare dei progressi tecnologici**.

Il suo obiettivo è **promuovere la collaborazione, lo scambio di conoscenze e il trasferimento tecnologico**, svolgendo un ruolo cruciale nell'innovazione e nella crescita economica **nei settori della robotica e dell'intelligenza artificiale**.

All'interno del contesto [RAISE](#), il Programma RAISE up, erogato dallo Spoke 5 con il supporto di PwC Italia e I3P - Incubatore del Politecnico di Torino, **mira a supportare l'accelerazione di progetti di ricerca verso il mercato**, tramite sessioni di **supporto ai team di innovatori per la definizione di una strategia e di un piano di valorizzazione** della propria soluzione tecnologica, finalizzato all'accesso di capitali e/o di collaborazioni di co-sviluppo.



Il Programma di Mentorship RAISE up si pone i seguenti obiettivi:

- **Innovazione tecnologica:** fornire ai ricercatori gli strumenti per sviluppare soluzioni innovative, combinando efficacemente un approccio curiosity-driven con un approccio market-driven;
- **Innovazione strategica:** sostenere il trasferimento e la valorizzazione delle tecnologie sviluppate, promuovendo modelli di business sostenibili;
- **Innovazione di mercato:** creare un ponte tra la domanda e l'offerta di innovazione, facilitando il dialogo tra il mondo della ricerca e il mercato;
- **Innovazione territoriale:** valorizzare le eccellenze del territorio coinvolgendo attivamente gli attori dell'ecosistema di innovazione.

Programma di Mentorship RAISE up

	TECH LIFTING	STRATEGIC ACCELERATION	SPECIALIST BOOST	RAISEup PITCH
	<p>Approfondire e valutare le soluzioni tecnologiche, esaminando lo stato attuale della soluzione, esplorando le tecnologie sostitutive e comprendendo i vantaggi della tecnologia.</p>	<p>Posizionare strategicamente le soluzioni, analizzando i concorrenti, definendo un vantaggio competitivo, sviluppando un modello di business solido e creando un business plan completo,</p>	<p>Materie verticali rispetto alle quali i mentee necessitano di ulteriore approfondimento da parte di specialisti per consentire una valorizzazione ulteriore delle loro soluzioni.</p>	<p>Consolidare il loro pitch finale e a preparare una presentazione convincente e persuasiva per attrarre potenziali investitori o finanziatori.</p>
Contenuti chiave	Analisi tech, parametri target e KPI, tech sostitutive e della catena del valore tecnologica	Analisi contesto e competition, vant.compet., business model, asset strategici e business plan	Approfondimento contenuti on demand (e.g. IP protection, marketing, comunicaz., etc)	Refinement su BM e BP e supporto nella redazione pitch.
Deliverable	Overview tecnologia e KPI per vantaggio tecnologico	Business model, Business Plan, Use of proceeds	Deep dive contesto e metodologie sui temi indagati	Long deck e Short deck

dal 09/9 al 10/10

dal 14/10 al 21/11

dal 3/12 al 20/12

dal 07/01 al 24/01



Innovation Showcase
28/10



Market Meets Research
26/11



RAISE up Pitch Day
29/01 5

Deep dive in slide seguente

| Overview degli eventi pianificati



INNOVATION SHOWCASE

Offrire ai team la possibilità di **presentare le proprie soluzioni** tecnologiche, **testare la compatibilità dei prodotti con il mercato** e identificare potenziali contatti. Gli ospiti potranno interagire con i team, porre domande e fornire feedback costruttivi.

- Imprese



MARKET MEETS RESEARCH

Favorire l'incontro tra i team e **potenziali partner e investitori** al fine di **valutare la bontà e fattibilità progettuale** delle opportunità imprenditoriali. Gli ospiti potranno assistere all'esposizione dei prototipi dei team e programmare colloqui di approfondimento dedicati.

- Imprese
- Investitori



RAISE UP PITCH DAY

Fornire alla **Community RAISE una visione chiara delle opportunità imprenditoriali qualificate dei team**. Gli ospiti assisteranno alla pitching session dei team seguita da un momento di networking per approfondire progetti e opportunità di collaborazione.

- Imprese
- Investitori
- Università
- Acceleratori
- ...

I benefici di adesione alla Community



Accesso a tecnologie avanzate



Opportunità di networking



Accesso a competenze specializzate



Opportunità di collaborazione e/o di investimento



| I benefici per le imprese che partecipano agli eventi di RAISE up

Coinvolgimento e comprensione di tecnologie emergenti

Durante il journey delineato per le imprese, quest'ultime hanno la possibilità di **acquisire gradualmente familiarità con le tecnologie e di approfondire i progetti innovativi**, monitorando i progressi e fornendo feedback durante tutte le fasi del Programma.

Efficacia nell'individuazione di una potenziale collaborazione

Il journey facilita l'individuazione di **potenziali collaborazioni informate e consapevoli** attraverso colloqui di approfondimento e discussioni, **aumentando la probabilità di partnership** di successo basate su interazioni progressive.

Consolidamento delle relazioni e dell'attivazione di potenziali collaborazioni

Il journey promuove lo sviluppo di **relazioni solide e collaborative con i team coinvolti**, poiché ogni fase permette di stabilire rapporti più profondi basati sulla reciproca comprensione delle progettualità, favorendo il **consolidamento graduale dei match sviluppati**.

Grazie per l'attenzione

[Clicca qui per compilare il form](#)

RAISE UP.

www.raiseliguria.it